FICHE DE POSTE

INTITULE DU POSTE	ASSISTANT-E ADV EXPORT
IIIIII GEL GAT GGTE	
FINALITES DU POSTE	L'assistant e ADV Export assure au quotidien les relations avec les clients.
	Il ou elle apporte un appui opérationnel, commercial et administratif.
	Il ou elle gère les opérations qui précédent, accompagnent et suivent les ventes.
MISSIONS DU POSTE	L'ensemble des missions est à réaliser sous la responsabilité du responsable de service : • Traiter les dossiers clients • Support commercial à la vente • Gestion des données clients • Assurer la relation client Travailler en collaboration directe avec les autres services et participer à la vie de l'entreprise.
SAVOIR FAIRE	Typologie client : clients à l'export Répondre aux clients, prospects, orientation vers les services, traitement et rédaction courriers, mail Renseigner le client : prix, délais, stock Faire les offres de prix Suivi de l'administration des ventes export Communiquer et organiser avec les services commerciaux, logistiques et comptables sur les documents et procédures liés à l'exportation. Gérer les ventes de la commande à la facturation (incluse) S'assurer des délais convenus, de leur reliquat S'assurer de la conformité des conditions contractuelles aux procédures internes Contrôler et créer les ouvertures de compte client Mettre à jour la base de données clients : saisir toutes les informations clients nécessaires au bon déroulement des flux Mise à jour des conditions tarifaires clients Étre un support commercial pour : tarifs, fiches produits, référentielle client, visuel produit Élaborer les appels d'offre en collaboration du service commercial Assurer la relation client tel que : suivi commercial, gestion des réclamations, relances Élaborer et analyser des statistiques de vente Archiver les documents administratifs de l'ADV Participation à la vie du service et à son évolution Informer son responsable de toute erreur, anomalie ou dysfonctionnement détecté
	L'ensemble des fonctions doit être réalisé dans le respect des règles et procédures
	- Travailler en équipe
SAVOIR ETRE	 Organisation et rigueur Sens du service Sens du contact Négociation Autonomie Capacité rédactionnelle Polyvalence Gestion des priorités
COMPETENCES	 Analyse Connaissances en gestion et en statistiques Anglais professionnel un plus : allemande espagnol, chinois Maitrise des outils informatiques (Pack Office) Relation clients Bonnes connaissances des logiciels de gestion commerciale : CRM et ERP

